

Generación de Ideas y Viabilidad del Modelo de Negocio

Los negocios exitosos comienzan con una idea sólida. La generación de ideas es el proceso de idear nuevos conceptos de negocio que puedan resolver problemas, satisfacer las necesidades del mercado o crear innovación. Sin embargo, una idea por sí sola no es suficiente: debe evaluarse para determinar si es viable y si puede transformarse en un modelo de negocio sostenible.

ACTIVIDAD

Objetivos de la Actividad

En esta actividad, explorarás la definición, la importancia y el proceso de generación de ideas y analizarás cómo demostrar que un modelo de negocio es viable. Sus conclusiones se enviarán a Canvas LMS y se presentarán utilizando Microsoft Excel o Google Docs. Siga los pasos que se indican a continuación para completar la tarea con éxito.

PASO 1

Investigue el tema

Antes de completar la actividad, investigue lo siguiente:



1. Generación de ideas

Definición e importancia

Definición e importancia de la generación de ideas en los negocios

Proceso de generación

El proceso de generación de ideas de negocio (lluvia de ideas, investigación de mercado, comentarios de los clientes, etc.)

Demostrar la viabilidad de un modelo de negocio

Factores clave

Factores clave que determinan si un modelo de negocio es viable (demanda del mercado, potencial de ingresos, escalabilidad)

Pasos para validar

Pasos para validar un modelo de negocio (pruebas, prototipos, validación de clientes, análisis financiero)

Ejemplos exitosos

Ejemplos de empresas que han demostrado con éxito la viabilidad de su modelo

📌 Utilice fuentes fiables, como artículos de negocios, guías para startups y casos prácticos de empresas.

Escriba su respuesta en Canvas LMS

O1

Acceda a Canvas

Inicie sesión en Canvas LMS y vaya a la página de tareas.

O2

Complete las respuestas

En el espacio de texto proporcionado, responda a lo siguiente:

- Defina qué es la generación de ideas y explique su importancia en los negocios.
- Describa el proceso de generación de ideas de negocio con al menos tres métodos.
- Explique qué hace que un modelo de negocio sea viable y cómo los emprendedores pueden demostrar su éxito.
- Proporcione uno o dos ejemplos de empresas que hayan demostrado con éxito la viabilidad de sus modelos de negocio.
- Revise sus respuestas para asegurarse de que sean claras y no contengan errores gramaticales.
- Haga clic en Enviar cuando haya terminado.

PASO 3

Cree una presentación con **Microsoft Excel** o Google Docs



Opción 1: Usar Microsoft Excel



Crear hoja

Abra Microsoft Excel y cree una nueva hoja de cálculo.



Etiquetar columnas

Etiquete la primera fila con los siguientes títulos de columna:



Completar y guardar

Rellene la tabla y guarde el archivo.

Concepto

(Generación de ideas / Validación del modelo de negocio)

Descripción

Rellene la tabla con los detalles de su investigación, explicando los puntos clave de ambos temas.

Dele formato a la hoja de cálculo (títulos en negrita, use colores o añada bordes para mayor claridad).

Guarde el archivo como «Generación_de_ideas_Modelo_de_negocio_Su_nombre.xlsx».

Ejemplo de aplicación empresarial

Opción 2: Usar Google Docs

1 Crear documento

Abra Google Docs y cree un nuevo documento.

2 Añadir título

Cree un título: *Generación de ideas y viabilidad del modelo de negocio*

3 Organizar contenido

Organice el contenido en cuatro secciones:

Definición e importancia de la generación de ideas

Proceso de generación de ideas de negocio

Demostración de un modelo de negocio viable

Ejemplos reales de modelos de negocio viables

Utilice viñetas, títulos en negrita y tablas para estructurar la información.

Dele formato al documento de forma clara y guárdelo como «Generación_de_ideas_Modelo_de_negocio_SuNombre.docx».

Pasos finales

PASO 4

Envía tu presentación

1. Guarda tu hoja de cálculo de Excel o tu archivo de Google Docs.
2. Sube el archivo a Canvas LMS en la sección de envío de tareas.
3. Haz clic en Enviar tarea y confirma la subida.

PASO 5

Prepárate para la presentación

(si es necesario)

- Prepárate para explicar tus conclusiones en clase.
- Si utilizas **Excel**, prepárate para mostrar y explicar tu tabla.
- Si utilizas **Google Docs**, prepárate para resumir los puntos clave.